

135

فكرة مشروع مربح

بواسطة فن المال

135 فكرة مشروع

مقــدمة :

لطالمــا مللــت المقــدمات لــذا لــن أطيــل فــى مقــدمتى لكــن أردت أن أشــير إلــى أن هــذا الكتــاب يحمــل بــين جوانبــه مائــة وخمســة وثلاثــون فكــرة لمشــاريع لــن تحتــاج منــك رأس مــال كبيــر وســتعود عليــك بــالربح والفائــدة العليــا إذا قمــت بدراســتها دراســة متــأني ، وفهــم واعــى و بــدأت بالعمــل عليهــا بكــل قــوة لــديك وهــذا الكــلام عــن تجربــة وقبــل نشــر الكتــاب قــد تــم اهــداءه لاكثــر مــن صــديق لاختبــار فائدتــه و كانــت اكثــر نجاحــاً عمليــاً تفــوق المتوقــف لــذا بمجــرد انتهائــك منــه انصــحك ببــدء مشروعك فوراً وعدم الاسترخاء ووضع افكاره جانباً .

وقــد نــال منــى هــذا الكتــاب مجهــوداً شــاقاً لجمــع أفكــاره المتنوعــة ، ويمتــاز عــن غيــره مــن الكتــب فــى نفــس مجــال بحثــه فــى انــه يحــوى الكثيــر مــن المشــاريع ممــا يضــمن لــك التنــوع و اختيــار مــا يتناســب معــك منهــا فــى كــل المجــالات المــذكورة بــه بــأذن الله وضــمان لمســتقبلك و بدايــة حصــولك علــى عائــد شــهرى ضــخم و بــأذكى الطرق ذات الدراسة الدقيقة .

بواسطة

فن المال

أفكار لمشاريع جديدة ومختلفه اكثر من 130 فكرة

"هذه أفكار لمشاريع صغيرة لا تحتاج في أغلبها لرأس مال ، وتصلح أن تكون عمل جانبي أوإضافي بجانب الوظيفة الأساسية ."

(1) تصميم أفكار تلفزيونية خاصة بالطفل (أي تخصص أفكار للطفل) ثم متابعة القنوات المتخصصة في تلك البرامج وبيعها لها ، لا يوجد متخصصون في البرامج لتغطية القنوات التلفزيونية وفرصة النجاح كبيرة.

(2) برامج المحاسبة من أهم البرامج التي تحفظ الملايين من حقوق المؤسسات والشركات التجارية الضخمة ... لذا كل مؤسسة لديها العزم الكافي لدفع نصف مليون أو مليون ريال لتنفيذ برنامج محاسبي متقن يحفظ لها تلك الملايين ، لذا نجد أن رواتب المحاسبين أكثر ارتفاعاً من سواهم .
والفكرة تصميم برامج محاسبية حاسوبية ، إما بقيامك بالمهمة بنفسك وبيعها ، أو بتوفير سيولة لمتخصصين في فن التصميم ودعمهم.

(3) مناسبات الأفراح هي إحدي الفرص التي يستثمرها النابهون وأنت منهم تستطيع الإستثمار معهم بدون رأس مال كبير أو بدون رأس مال أصلا الفكرة التنسيق مع قصور الفراح لتوفير وجلب الولائم للعشاء أو الحلويات للنساء بحيث تكون المورد الرئيسي لمجموعة من قصور الأفراح وفي نفس الوقت تقوم بالتنسيق مع أصحاب المواشي والحلويات كمتعهد رسمي للطرفين .

(4) تصميم موقع إلكتروني خاص بعروض السيارات في منطقتك فقط ، بحيث تذهب لجميع المعارض الموجودة في منطقتك وتسجل وتصور جميع أنواع السيارات المعروضة للبيع ثم تعلن عن نشاطك في الإعلانات المبوبة لأنها رخيصة الثمن أو تضع لوحات أمام المعارض تعلن فيها عن نشاطك لتقوم بالتنسيق للراغبين في الشراء أو البيع مقابل عمولة من الطرفين.

(5) فكرة الإتفاق مع أئمة المساجد للإشراف علي تبخير المساجد بواقع يوم في الإسبوع مقابل إيجار شهرى.

(6) **أن تكون مسئول عن تصميم إعلانات الشركات والمؤسسات والجهات الخاصة والحكومية وربما الخارجية قد تتفق مع مصممين من الداخل أو الخارج إذا لم تجد هذي مهمة في كل الأفكار التي ستطرح لاحقا اطلب استعانة من طلاب أو متخصصين مبتدئين في الخارج لأن أسعارهم رخيصة جدا من سوريا الأردن مصر خليهم يرسلون لك أفكار وتصاميم علي النت وارسل لهم أجرهم بالبنك.**

(7) **استقدام خادمة أو مربية ليس لخدمة المنزل ولكن لتعليم الأطفال اللغة الإنجليزية ولازم يكون تخصصها لغة وستجد من لا يتجاوز راتبها 1200 ريال ، ويمكن استثمارها بتقديم الدروس الخصوصية لتعليم اللغة الإنجليزية لأطفال الحي أو الأقارب مقابل عائد مادي وكلما زاد العدد أعطيها نسبة عن كل طالب حتي تبتكر أساليب أفضل للتدريس ، قد يصل الدخل الشهري مع معلمة واحدة 5000 آلاف ريال شهريا تستطيع أن تطور مشروعك سنويا ويمكن أن تصل في يوم إلي افتتاح معهد لتعليم الصغار لغة إنجليزية.**

(8) **إنتاج برامج احتفالية في الزواج للرجال فقط أو للنساء فقط برامج ترفيهية معينة ومعتدلة ومرحة تناسب حفلة الزواج والفئات الحاضرة ثم تكون مسئولاً عن البرنامج كاملاً أثناء حفلة الزواج مقابل عائد مادي تحدده.**

(9) **تصميم موقع خاص باللاعبين الموهوبين بحيث يتسني لكل لاعب يرغب في عرض مقطع له أن يتصل بك مقابل رسم بسيط ثم له الحق أن يعرض بعض المعلومات التي تخصه أو يطلب منك أن تقوم بالتسويق له مع الأندية.**

(10) **من نقاط المنافسة بين القنوات التلفزيونية هو البحث عن مسابقات مثيرة ومفيدة تميز بها القناة عن غيرها ، الفكرة : حاول أن تصمم برنامج مسابقات جديد في فكرته وطرحه ثم وثق الفكرة رسميا لتقوم بعدها بطرحه لإحدي القنوات الفضائية لرعايته أو شرائه وقد تجني منه ملايين الدولارات كعادة فوائد البرامج من هذا النوع .**

(11) **تصميم برنامج لشهادات عليا كماجستير معتمد من هيئة عالمية كجامعة هارفارد أو على ضوئها.**

2- عرض البرنامج كحصتين أسبوعيا تقدم فيها الدروس للمشاهدين.

3- في نهاية كل شهر تقدم اختبارات في هذه المواد أون لاين على الكمبيوتر مباشرة تبدأ فـ وقت واحد لجميع الدارسين.

4- مدة البرنامج سنتان لكل مجموعة.

(12) فكرة (استثمار جزء من المنزل وبدون إيجار) و (تجهيز محلات خياطة داخل المنزل) (من استقدام خياطات اندنوسيات أو فلبينيات) أو تقوم الفرد بنفسه بهذه المهمة في حالة القدرة على ذلك .

الصيف فقط تنفق في السعودية فقط سبعين مليون ريال للأعراس فأحرص أن يكون لك نصيبا من تلك السبعين مليون .

(13) فكرة (إنشاء موقع الكتروني يهتم باللقطات الطريفة للأطفال على مستوى البلد مقابل رسم رمزي لإدراج المقطع) مع إمكانية الرجوع للمقطع حتى بعد ثلاثين عاما. الجميع يواجه مشكلة حفظ مشاهد الأطفال الأسرية ،قد يكون مشروعك هو الأول من نوعه الذي يوفر لكافة الأسر هذا النوع من الخدمة .وأكثر المشاريع نجاحا هي التي تحظى بالبداية.

(14) فكرة (رسومات غرف نوم الأطفال والمتزوجين حديثا)وهي فكرة أن تتخصص بعمل التشكيل الفني لغرف النوم للأطفال بإضفاء بعض الرسومات الهادفة والشيقة للأطفال ومثلها الرسومات التي تضفي بعض الرومانسية للمتزوجين.

(15) فكرة (تصوير مقاطع رياضية من الحواري ثم عرض تلك المقاطع على الأندية ـ مباشرة ـدون ذكر مقر اللاعب أو اسمه وبيع اللاعبين مباشرة للأندية ، أو من خلال موقع خاص بالنت) وقد توقع اتفاقية مع اللاعب على أن تقوم بالتسوي والتنسيق له مقابل نسبة من أي عقد يحصل عليه.

(16) فكرة (إنشاء وتصميم مواقع الكترونية للمؤسسات والأشخاص)قد تستعين بمصممين من خارج الحدود وعبر الانترنت مقابل مبالغ رمزية تتفق معهم عليها . فقط افتح الانترنت وستجد آلاف المتعاونين معك .أعظم رجال الأعمال في التاري كانت بداياتهم بأفكار اعتقد من حولهم أنها غير مجدية.

(17) فكرة (العلاج بالأعشاب يقبل عليها المجتمع العربي بشكل كبير ،غير أنها تواجههم إشكالية عدم معرفة أنواع الأعشاب ومسمياتها) والفكرة هي :

1- تجميع جميع أنواع الأعشاب لديك .

2- تسويقها من خلال الاعلانات المبوبة لأنها رخيصة بحيث أن بعضها لا يتجاوز 150 ريالا فقط مع تسجيل رقم هاتف يخصك.

3- تقديم خدمة إرسالها بالبريد لأي عميل راغب وفي أي مكان.مقابل رسوم إضافية.

4- قد لا تحتاج في البداية لاستجار محل.

(18) فكرة (إنشاء شركة توصيل طلبات للأسر)(أو بشكل اتفاق فردي تقوم به مع الأسر)

وذلك من خلال

1- عمل اتفاقات مع بعض المحلات لتوفير أسعار خاصة أو عمولة من خلال توفير طلبات لهم.

2- إنشاء شركة مهمتها توصيل طلبات الأسر بكافة أنواع الطلبات.

3- عمولة من صاحب المحل + إيجار شهري من قبل الأسرة.

(19) فكرة (شركة متابعة المزادات وشراء كل مافيها بالجمله) وذلك بعرض إعادة تجهيز المشتريات وبيعها بشكل قطاعي ، مقابل مكاسب مادية مناسبة . وذلك بأن تكون لهذه الشركة محلات صيانه يتم فيها تحسين ماتم شراؤه قبل عرضه للبيع مرة أخرى.

ملاحظة : فرصة النجاح كبيرة لمثل هذه المشاريع لمجموعة من الأسباب الكثيرة منها ضعف المنافسة.

(20) فكرة (مشروع تجهيز المنازل لاستقبال الضيوف) والفكرة ببساطه هي أن يكون مشروعك متخصص فقط في تجهيز المنازل لاستقبال الضيوف من خلال عمل ديكورات إضافيه أو تجهيز المجلس ببعض الورود الترحيبية او الاشكال او اللوحات الملائمة لحدث الزيارة او حسب رغبة العميل . على ان هناك يكون قسم نسائي وآخر رجالي .

(21) فكرة (وسيط تأجير شاحنات) وفكرته أن كثيراً من شركات سفلتة الطرق الطويلة بحاجه ماسه إلى شاحنات نقل ثقيل ، وعليك أن تقوم أنت بهذه المهمه . فكل ماعليك القيام به هو أن تقوم بأخذ أرقام وهواتف أصحاب السيارات الثقيله ، ثم البحث عن شركات المقاولات والسفلته ، وتوفير فرص تأجير لهم مقابل عموله وعقود مع الطرفين دون الالتزام بأي تبعات ماليه أو ضمانيه ..

(22) فكرة (محل تأجير الذهب والمجوهرات) فتح محل تأجير الذهب والمجوهرات بحيث تقوم بالتأجير اليومي للذهب والمجوهرات على أن يدفع العميل السعر الرسمي كاملاً للمصاغ المراد استئجاره ، علماً بأن المجتمع بحاجه ماسه جداً لمثل هذا المشروع وتستطيع كسب مبالغ طائلة بإذن الله .

(23) فكرة (التخصص في تجهيزات مشروبات متخصصة أثناء الطريق) والفكرة هي استغلال إقبال الناس على المشروبات الباردة والساخنة في الطريق (كقهوه الطريق مثلا) ولكن هنا ينبغي أن تتخصص بمحلات تقدم ماليس موجودا _ حسب علمنا _ حتى الآن مثل (مشروب الزنجبيل بالعسل ، والشاي الأخضر باللوز) وتقديمها أيضاً على شكل مبرد.

(24) فكرة اليوم (إنشاء شركة تختص فقط بالمزادات) كل شهر مزاد بحيث يكون في شهر في سيارات الدبل وآخر في سيارات النقل الثقيل وثالث في مزادات العقار وهكذا شهريا.بحيث يكون المطلوب منك أن تقوم فقط بتوفير أرض لهذا المشروع وعلى أصحاب الأدوات توفير أدواتهم وعلى أصحاب العقار توفير عروض الفيديو لعقاراتهم أو قد تتعاون معهم بتوفير تلك العروض .

وهذه بعض الافكار المعدله بتصرف:

(25) فكرة (مشروع تجهيز الرحلات البرية الشتويه والصيفيه بكافة متطلباتها) فالمجتمع الخليجي هو مجتمع عاشق للرحلات ، وأكبر فئاته اليوم هي فئة الشباب وهي كذلك أكثر فئه مداومة على الرحلات - إذن مشروعك يستهدف أكبر شريحه في المجتمع الخليجي بالاضافة إلى فئة العائلات ، ولو علمنا أن الطقس في الخليج يتباين مابين الحار والبارد ، فذلك يعني دوام الموسم الشرائي لديك على مدار العام ، مما يسهم في مضاعفة نجاح مثل هذا المشروع .

(26) فكرة (تجهيز المطويات) والفكرة هي أن تتعامل مع المدارس بتجهيز المطويات لها عند المناسبات الوطنية وغيرها من المناسبات الكثيرة على مدار العام ، وقد تستفيد من المطوية الواحدة بتوزيعها لأكثر من مدرسة ، كما تستطيع توفير المطويات التعريفية بالمدارس الخاصة مثلاً وطباعتها .

(27) فكرة (روضة الحي المنزلية) وفكرته :

1. إستقطاع جزء من المنزل ليكون روضة للأطفال الرضع .

وذلك لثقة الوالدين على أطفالهم دون ثلاث سنوات مع إبن البلد لا مع الشغالات اللاتي كثرت مشاكلهم مع الأطفال .

2. عمل إعلان في الحي عن بداية القيام بهذا المشروع وتكاليفه .

3. عمل جدول يقدم لأولياء الأمور تبين فيه البرامج التي ستنفذ يومياً .

4. تجهيز المقر ببعض الألعاب البسيطة كمرحلة أولى وعمل زيارات لأولياء الأمور للإطلاع وأخذ آرائهم في ماذا يريدون من إضافة .

5. الإنطلاقه في المشروع بخمسة أطفال في البداية حتى تتعرف على العوائق .

6. تستطيع نقل المشروع إلى جامعات البنات في السنة الثالثة وتأكد أن إدارة المشروع الصحيحة ستمكن من استقطاب أكثر من مائة رضيع بعد السنة الثالثة . علماً بأن روضة الرضع قد تكون معدومة في المجتمع الخليجي وربما العربي .

(28) فكرة (وجبات المقاصف المدرسية)
والفكره هي تجهيز وجبات خاصة من خلال التعاقد مع متعهدي المقاصف المدرسية - بنين وبنات- وذلك بتوفير وجبات مدرسية بحيث تتكون وجبة اليوم الواحد من نصف حبة من التفاح+ حبة موز+ حليب صغير + واحد ساندويش .

وتتغير في اليوم الثاني إلى المعجنات مثلا وهكذا تصبح لكل يوم وجبة مستقله.

ملاحظة / الوجبات المقصفيه حتى الآن تعاني من كونها غير صحيه ، كما أنها تعاني المبالغه في الاسعار خاصة في مدارس البنات. وتلك المعوقات تصب في صالح هذا الاستثمار.

إشراقه - الحاج سولامي بدأ ببيع الساندويش في المغرب ثم انتقل إلى بيع الوجبات الصغيره ،فكان يبيع 40 ألف وجبة يومياً للمستشفيات والكليات والمدارس .

(29) فكرة (إنشاء شركة لخدمات الطرق)
بحيث تكون مهمة الشركة هي تقديم الخدمات على الطرق بمختلف المناطق بحيث تقدم للمشترك جميع الخدمات التي يحتاجها في الطريق كانقطاع البنزين مثلاً أو البنشر أو تعطل السياره أو أي عارض لاقدر الله .. وتكون الطريقه التعامل على وجهين الأول عن طريق الاشتراك الشهري وهذا تقدم له الخدمه في أي مكان على مستوى الدولة التي تعيش فيها باعتبار امتلاكك لفروع في كل منطقه .. ويكون

الاشتراك شهري ك 20 ريال مثلاً لكل مشترك . أما الثاني فهو غير المشترك وتعرض لأحد العوارض لاقدر الله فهذا تقدم له المهمه مقابل مبلغا مدفوعا ربما يصل إلى 50 ريال أو أكثر حسب التقدير للمكان والمسافه ..

(30) فكرة (شركة لتصميم الموديلات النسائية) أو قد تقوم بذلك بصورة فردية ..بحيث تحاول أن تتخصص من خلال التصميم لصياغة الموديلات النسائية في المناسبات الدينية أو الأفراح أو المناسبات العامه وغيرها ..وما عليك سوى أن تجهز مكاناً فقط لإستقبال الطلبات النسائية دون أن يكون لديك محلات خياطه أو قد تكون البداية من خلال المنزل وذلك - كمرحلة أولى - ثم بعد التصميم للموديل الملائم ربما تتوقف عند هذا الحد وتأخذ عمولة الأتعاب أو ربما تتفق مع العميل على الخياطه وتأخذ عموله أخرى من محلات الخياطه .(وقد تتفق مع مصممين من دول مختلفه عبر النت وترسل لهم الطلبات وتتعامل معهم بعدد التصاميم) خاصة أن بعض الدول المجاورة قد تكون العموله فيها رخيصه جداً جداً ...

مثل محلات المنتوجات المثلجه .. الآيس كريم مثلاً

(31) فكرة (انشاء كوشك الشوربة بجميع أنواعها) كشوربة البروكلي ، وشوربة الحريرة المغربية ، وشوربة العدس ، وشوربة الأفوكادو ، وبقية الأنواع المتعدده ..

- **شركات عظمى عالمية تنتج فقط أنواع الشوكولاته . فالتخصص أحد أهم مقومات النجاح العالمي..**

(32) فكرة (صيانة الكمبيوتر المنزلية) بحيث يكون لك محل تتخصص فيه في صيانة الكمبيوتر وتقدم الخدمه للعملاء في مقر إقامتهم ..

(33) فكرة (وجبة المعلم والمعلمة) مئات الآلاف من المعلمين والمعلمات في المدارس بحاجة ماسه لمن يقدم لهم وجبة الإفطار . والفكرة تكمن في أن تكون صاحب المبادرة في تقديم وجبات خاصة بالمعلمين والمعلمات تقدمها لهم أثناء الفسحه اليومية تحقق فيها كل أصول السلامه كما توفر لهم الوجبات النظيفة المرغوبة . بحيث تجهز أكثر من 20 وجبة لكل يوم وجبه مختلفه عن اليوم السابق وحسب رغبة العميل .

ملاحظة / الحي الذي تسكنه قد تجد فيه أكثر من مائة معلم ومعلمة ، فقط خطط جيداً ثم أقدم ، فلو كانت قيمة الوجبات اليومية 7 ريال للفرد الواحد فتخيل كم سيكون الدخل الشهري !

(43) فكرة (تأجير أثاث المنزل) أحياناً كثيره يضطر الإنسان للسكن في مدينة ما لفترة محدوده ثم ينتقل بعدها إلى مقر آخر بحسب طبيعة عمله ،وذلك يكلفه تبعات كثيره من أثاث وغيره ، وأحياناً أخرى ترغب كثير من الأسر في التغيير والتجديد . ومن هنا ففكرة المشروع أن تتخصص بتأجير أثاث المنازل لفترة محدوده مقابل عائد مادي جيد ثم تستعيده مره أخرى .علماً أنك قد تملك عقود مجزئة سواء كانت مع أصحاب المنازل أو أصحاب الشركات لتغيير أثاث المنزل أو المكتب كل ثلاثة أشهر أو ستة أشهر أو حسب مايتم الاتفاق عليه .

(44) فكرة (ورقة الكوتشينا التعليمية) والفكرة هي أن تقوم بفكرة إختراع لعبة ورقة (كوتشينا) وتكون تفاصيل اللعبة هذه _ بالإضافه إلى التسلية والمتعه _ عبارة عن عملية تعليمية لإحدى المواد التي يواجه فيها طلاب المرحلة الثانوية أو الجامعية صعوبه في الفهم أو الإدراك .

(45) فكرة (تجهيز طلبات الخضار) بما أننا في مجتمع تسير عجلته بسرعه فائقه فإليك الفكره والتي هيي عباره عن تجهيز مقر أمام سوق الخضار وتكون مهمتك فيه:

1.استقبال اتصال العميل قبل وصوله إلى سوق الخضار يحدد لك المتطلبات التي يريدها .

2.فتقوم بتجهيزها له قبل أن يصل إلى السوق وعند وصوله تسلمه بضائعه وهو في سيارته .

3.العموله لذلك هي 10 ريالات عن كل خدمه + عموله من البائع لتوفير العملاء .

(46) فكرة (التنسيق للمواهب الإنشاديه)

والفكره سهلة التنفيذ لاتحتاج لسيوله عاليه وتتلخص في :

1. متابعة المواهب الإنشاديه في المدارس .

2. تصوير تلك المواهب الإنشاديه .

3. الإتفاق مع أحد أصحاب الكلمه المبتدئين .

4. تلحين الكلمات وتصويرها ورفعها للقنوات المتخصصه .

5. رعاية هذه المواهب وتسويقها نظير نسبه من الطرفين .

ملاحظة / كثرت قنوات الإنشاد الإسلامية ولكثرتها افتقرت للبرامج المتعدده وقد تكون هذه إحدى أهم فرص النجاح .

(47) فكرة (المعسكر الرياضي) والفكره هي تنظيم معسكر رياضي هادف يجتمع فيه ذوي الاثنى عشر عاما ليتم في هذا المعسكر تنظيم دوري بلايستيشن في لعبة كرة القدم . ثم يتم التنسيق مع إحدى القنوات لتبني الفكره ودعمها وشرائها أو تقوم أنت بتسويقها مع الاستفادة أثناء العرض من الإعلانات التلفزيونية المصاحبة للعرض من شركات بيع البلايستيشن ..

إضافه / قد تقوم بالرعاية شركات بيع البلايستيشن في بلدك ..

(48) فكرة (تجهيز ثلاجة المنزل باللحوم)

الفكره هي انشاء محل لتربية وبيع المواشي وما على العميل سوى اختيار الماشيه فقط . ثم تقوم أنت كصاحب محل تجاري بالتالي ..

1. تقوم بعملية ذبحها في أماكن الذباحه .

2. توزيعها إلى أقسام يوميه .

3. تغليفها بالبلاستيك .

4 .ثم إيصالها إلى المنزل .

ملاحظة / وذلك مقابل عموله إضافيه للخدمات المقدمه ..

(49) فكرة (عروض بوربوينت للمدربين والمؤتمرات وأساتذة الجامعات رجالاً ونساءً)

بحيث :

1- تقوم بجمع معلومات عن المدربين وأساتذة الجامعات في الوطن العربي .

2- التعرف على المؤتمرات التي ستقام في العام كاملاً في الوطن العربي .

3- تحدد مجموعة أنواع من العروض مثل / بصور أو بدون صور أو بإضافة مقاطع متحركة.

4- تحديد سعر لكل عرض .

5- تقوم بالتعرف على الفئة المستهدفة وعمل اتفاقات معهم بتقديم عروضك المميزة لبرامجهم التدريبية .

(50) فكرة (تجهيز طلبات المواد من الأسواق المركزية الكبيرة)

والفكرة هي شبيهه بفكرة سابقة وتختلف عنها بعض الشيء :

1- تحديد أسماء الأسواق المركزية الفخمه في بلدك .

2- استئجار مقر في مواقف كل سوق مركزي .

3- بناء مكتب على حجم الصراف الآلي أمام كل الأسواق المشهورة حتى يصبح اسماً قوياً .

4- استقبال طلبات العملاء وتجهيزها قبل وصولهم للسوق.

5- تسليم العملاء جميع طلباتهم عند وصولهم لساحة السوق .

(51) فكرة (شركة لتنظيم دوريات الحواري)

وذلك برسم 4000 ريال لكل فريق (بواقع 200) على كل لاعب بحيث يكون هناك دوري على مستوى المنطقة بحدود 100 فريق .

2- ينفذ الدوري في المنطقة الوسطى والغربية والشرقية و الجنوبية والشمالية.

3- توزع الفرق إلى عشرة مجموعات يتأهل الأول وأفضل 6 فرق حصلت على المركز الثاني .

4- تتم المباريات بخروج المغلوب .

5- الأول من كل منطقه على بطولة المملكة للحواري .

الدخل / 2 مليون ريال .

(52) فكرة (رياضة التخسيس في مجمع تجاري)

والفكرة 1- إنشاء مجمع تجاري للنساء فقط .

2- يتوسطه صاله واسعه رياضيه للتخسيس .

3- ويحيط بالصالة مضمار للمشي مع وجود مدربات للتخسيس محترفات .

4- تكون المحلات لكل مايختص بالنساء من مراكز التجميل وغيرها بالإضافة إلى مراكز التدريب النسائي .

البرنامج الرياضي يهدف للتسويق للمجمع وللفائدة المادية أيضاً .

(53) فكرة (إنشاء شركة أو فرقة لتغطية الفعاليات الصيفية والشتوية في حدائق الألعاب ومراكز الترفيه)

لايوجد شرح للفكرة

(54) فكرة (استخراج تراخيص صناعية)

حيث إن بعض التراخيص لاتصدر إلا من الوزارات المعنية بها في العاصمة فقط مما يكون عائقاً أمام من يعيشون في المناطق النائية . كما أن الترخيص الصناعي الواحد قد يكلف ما يقارب 20 الف ريال وأحياناً يتجاوزها بكثير لذا الفرصة الاستثمارية في هذا المجال رائعة جداً . خاصة وأنك قد تعمل دراسات جدوى بالاتفاق مع مكاتب الدراسات والتي قد تكلف مايقارب 20000 ريال سعودي وتحصل على نسبة منها .

(55) فكرة (شقق العرسان)

والفكرة تكمن في تجهيز شقق للعرسان فقط لمدة اسبوع لكل عروسين في الصيف فقط لكثرة حفلات الزواج مع تجهيز الشقق بالورود والزهور والفل والكادي ومجموعة من العطورات النادرة والزكية وتوفير أكثر من غرفة نوم في الشقة الواحدة لتتنوع اشكالها بتنوع الأيام .

(56) فكرة (انشاء شركة لتكوين مكتبة الأسرة المقروءة والمرئية والمسموعة) وذلك من خلال :

1. تحديد الكتب الملائمة لأي مرحلة عمرية كأطفال ، بالغين ، زوج ، زوجة .

2. تجميع عدد كبير من هذه الكتب المتنوعة التي تساهم في رفع الثقافة وتضيف بعض الترفية.

3. تحديد الوسائل المسموعة و المقروءة التي تضاف للمكتبة الأسرية .

4. تحديد آلية الإطلاع على محتويات المكتبة بناء على التدرج الثقافي لكل فئة . وتقديمه للأسرة على شكل خطة تستفيد منها الأسرة .

(57) فكرة (تلبيس حقيبة اليد والأحذية النسائية) والفكرة هي :

1.مجاورة محلات الأقمشة النسائية .

2.عمل نماذج لحقائب ملبسة وأحذية كذلك من نفس القماش تعرض في محلات الأقمشة عند عرض الثياب .

3.الاتفاق مع محلات أصحاب الأقمشة على أن المباع عن طريقهم يتم تقسيمه بالنسبة بين المحلين.

ملاحظة / استهداف الموضة النسائية يعد من أكثر المشاريع التجارية التي تدر دخلاً عالياً جداً . كما أنه لاتوجد جهات متخصصة في هذا المجال .

(58) فكرة (كشاف الأندية)

1.الاتفاق مع مجموعة من الأندية العريقة لتقديم مواهب كروية لها .

2.متابعة فرق الحواري وكتابة التقارير عن هؤلاء اللاعبين .

3.تصوير مقاطع لهؤلاء اللاعبين .

4.تقديم تقرير عن اللاعب لهذه الأندية مدعم بالصور .

5.تقديم التقارير لفرق من الخليج العربي للاعبين الذين لم يتم اختيارهم داخلياً .

(كرة القدم تعد من أفضل الفرص التي تقدم العوائد المادية في الوقت الحاضر)

(59) فكرة (تبني المواهب الرياضية)

وهنا الفكرة تختلف عن الأولى بحيث تتبنى الموهبة من مرحلة الصغر من خلال أكاديمية أو رعاية شخصية عن طريق الاتفاق مع الموهبة برعايته داخليا وخارجياً . بحيث تملك برنامجاً رعائياً تتبنى فيه الموهوب من خلال التدريب والتهيئة البدنية الجسمية والثقافة الكروية حتى تسنح الفرصة الملائمة لاستثمارها مادياً .

(60) فكرة (قناة المواهب الرياضية)

وهي قناة تلفزيونية متخصصة في المواهب الرياضية القادمة من سن 12 – 15 في الوطن العربي . ولمختلف الألعاب الرياضية .

من مهام القناة الإضافية :

1.عمل لقاءات مع لاعبي هذه الفئة .

2.عرض بعض مباريات هذه الفئة من مختلف مناطق الوطن العربي .

3.عمل فريق للقناة لعمل مباريات ودية عربية .

4.تهيئة معلقين رياضيين ومحللي مباريات في هذه المرحلة .

(61) فكرة (شركة هدايا العروس)

بحيث يكون داخل قصر الأفراح محل لتقديم هدايا للعروس ..

(62) فكرة (تجهيز دروس تعليمية نموذجيه وتصويرها على اسطوانات وبيعها على طلاب المدارس)

لايوجد شرح للفكره

(63) فكرة (المطحنة المتحركة)

بصورة فردية أو مؤسسة متخصصة ولا تحتاج إلى رأس مال مرتفع. وتكون الطريقة كالتالي:

1. تجهز سيارة بمطحنة الحبوب وبرقم هاتف .

2. استقبال الطلبات وتحديد المواعيد الملائمة للعملاء .

3. القيام بالزيارة للعميل في الوقت المحدد وتقديم الخدمة له.

4. قد يتم توفير الحبوب إما من العميل أو من منفذ الخدمة وذلك حسب رغبة العميل نفسه .

(64) فكرة (مستشارات ملابس نسائية)

تكون مهمتين تقديم الاستشارات لراغبات شراء الملابس النسائية لاختيار الملابس الملائمة للطول واللون لكل عملية . وذلك من خلال :

1. التعاقد مع استشاريات جمال .

2. توفير خبيرات تصميم .

3. تقديم الاستشارات في الازياء للعملية قبل الشراء حتى تتعرف على الاختيار الملائم بناء على الطول واللون وغيره.

4. توفير انواع المكياج الذي يلائم كل لبس وكل بشرة .

(65) فكرة (صندوق الامانات)

والفكرة أن يصبح لدك شركة مختصة بالامانات في مكة والمدينة بالاضافة إلى المطارات مهمته حفظ الأمانات لأصحابها لقضاء حاجاتهم ومن ثم العوده لاستلام حاجاتهم من الصندوق.

(66) فكرة (انشاء شركة كبيرة مختصة بالعسل كشركات العود وأمثالها)

من خلال :

1. تحديد الاماكن المشهورة بالعسل .

2. شراء مناحل عديدة ومتنوعه في تلك البلدان وبأسعار رخيصة .

3. التعاقد مع بعض المناحل لتوفير كميات عاليه منه على ان يكون لك رقابة على تلك المناحل.

4. توفير العسل الصافي الثمين وبأسعار ملائمة .

5. توفير قطع الشمع المتنوع .

الاتفاق مع الاسواق المركزية ان يكون لك فيها ركن يختص بالعسل بلا ايجار بل بنسبة من المبيع .

(67) فكرة (مركز تدريب رجال وسيدات أعمال المستقبل)

والفكرة أن يتم انشاء هناك مركز مختص لكل راغب في أن يصبح رجل أو سيدة أعمال في المستقبل ..

2. يتم تدريبهم على كل أساسيات وتجارب رجال الأعمال .

3. يتم أخذ أفكار هؤلاء الناشئة من تجار المستقبل ومحاولة تطوير تلك الأفكار حتى تبدو في شكل رائع بالتشارك معهم عند نجاحها .

4. تسويق تلك الأفكار لهم في الوطن العربي والعالمي ..

(68) فكرة (أحواض السمك من الطبيعه)

للمنازل والحدائق العامة .. وتتلخص الفكرة بأن تكون أحواض السمك من الطبيعه كجذع شجرة مثلا يتم حفره ليصبح حوضاً للسمك وغيرها ..

وقد تُنفذ الفكرة بصورة فرديه أو من خلال مؤسسة ولا تحتاج لرأس مال مرتفع ..

(69) فكرة (تطوير وتأجير المنازل المستأجره)

بحيث :

1. يتم استئجار عدد من المنازل قليلة الإيجار .. كالشعبيه مثلاً .

2. عمل صيانة وتطويرات لهذه المنازل حتى تبدو بشكل أفضل مما كانت عليه .

3. ايجاره بشكله الجديد بمبلغ يفوق المبلغ الذي تم به الاستئجار .

قد تبدأ بمنزل واحد حتى تتيقن من نجاح الفكره ..

(70) فكرة (مشروع مواقف الحرم)

1. استئجار أرض بعيدة نسبياً عن الحرم .

2. استقبال الزائر وعائلته .

3. ايصال الزائر وعائلته الى الحرم من خلال سيارة الشركة على أن تبقى سيارة الزائر في المواقف .

4. أخذه عند المغادرة للمواقف .

5. تسليمه سيارته بعد غسلها وتنظيفها .

(71) فكرة (عمل مقهى نت)

مع وجود استشاريين في المقهى اجتماعيين وتنمويين ونفسيين وكذلك تربويين مهنيين وأكاديميين .

لتنفيذ الاستشارات الفنية والتربوية وغيرها لمرتادي المقهى .

(72) فكرة (انشاء صحيفة الكترونية تعليمية)

تهتم بكل مايتخص بالتعليم العام والخاص والتعليم الالكتروني واستثمارها من خلال اعلانات شركات التعلم الخاص ورسائل أخبار للمشتركين SMS لكل ماله صلة بالتعليم .

(73) فكرة(تجهيز السكن للمعتمر و الحاج)

1. الاتفاق مع أصحاب الفنادق والشقق على أسعار خاصة للشركة .

2. استقبال طلب المعتمر مع تحديد السعر الملائم له .

3. أخذ معلومات تخص العدد واتساع الغرفة .

4. اخبار العميل بالسكن المتوفر حسب السعرافة التي تبعد عن الحرم المحدد والمسافة التي تبعد عن الحرم لكل المتوفر حسب السعر المحدد..

(74) فكرة (تصميم ملابس نسائية أو رجالية بشكلين)

بحيث تلبس من أي جهه ، أطقم نسائية مثلاً تنورة وبلوزة تلبس بتصميمين بحيث إذا قلبت تكون موديلاً آخراً في الشكل و اللون والتصميم . أو كذلك ملابس رجالية ثياب وغيرها . أهم ما تحتاجه هو مصمم محترف لرسم أشكال التصاميم المتعددة .

(75) فكرة (تصميم عروض مدرسية من خلال الحاسب للاحتفالات)

تحرص المدارس أن تقدم احتفالات للهيئات التعليمية العليا ولأولياء الأمور فتصطدم بندرة العروض التي يمكنها تقديمها ،

والفكرة :

1. أن تتخصص في تقديم أفكار جديده لمثل هذه العروض .

2. كما تتخصص في عرض برامج المدرسة وأنشطتها السابقة .

3. تقديم بعض أفكار العروض الرياضية والحركية للمدارس والتدريب عليها .

4. توثيق أنشطة المدرسة أنشطة الادارات التعليمية .

(76) فكرة (الطبيعة من الانترنت)

وهي استثمار النت من خلال ..

1. استخراج صور الطبيعه من النت.

2. تكبيرها وعمل اطارات ملائمة لها .

3. عرضها للبيع على محلات اللوحات الطبيعيه وفي الاسواق العامة .

المشروع لايحتاج منك سوى بحث مستفيض في النت عن أجمل المناظر وتكلفة التكبير ..

قد تبدأ بعشرين لوحه فقط وتسوقها في الجامعات والأسواق النسائية ..

(77) مشروع محل(خاص بساندوتشات الربيان) وهو من التجارة الرائجة في الفترة الحالية خصوصا وأن هذا المجال لا يوجد فيه تجار كبار مما يسهل عملية المنافسة والبروز فيه.وقد تكون البداية 1-استئجار محل متوسط على شكل كافيتريا أنيقة.2- معرفة أصحاب أسماك الجمبري ومستوى الأسعار.3- البحث عن طاه متمكن يستطيع جذب العملاء.4- تخفيض ريال واحد عن البقية في الستة الأشهر الأولى علما أن متوسط سعر الساندوتش في الأماكن الشعبية 7 ريالات

(78) فكرة (دهان المنزل)

كثير من العوائل تحرص على تجديد الدهان بصورة مستمرة الأمر الذي يتطلب سيولة عالية ، والفكرة هي استثمار رغبة الناس في التجديد المستمر من خلال 1- إنشاء مؤسسة تهتم بدهن المنازل بطريقة جديدة عن طريق الاشتراكات الشهرية .2- إنشاء عقود بين المؤسسة وبين أصحاب المنازل لمدة خمسة عشر عاما مقابل تغيير الدهان كل ثلاث سنوات. 3- يكون الاشتراك بواقع 25 هللة شهريا للمتر.

(80) فكرة (رعاية الزواج كاملة)

وتكون مهمتها من خلال تقديم الخدمات التالية

- تهيئة قصر الأفراح الملائم.

- تجهيز والتكفل بالمنشدات مع تجهيز الأناشيد وأخذ الموافقة على الملائم منها.

- تجهيز ولائم العشاء للرجال والنساء.

- سكن لمدة أسبوع للعرسان في أي مكان في العالم.

- تجهيز العروس وذويها من النساء.

- تجهيز ذوي العريس من النساء.

ملاحظة :700 مليون ريال سنويا تكلفة الزوجات في السعودية

حاول يكون لك نصيب في رزقها

(81) فكرة (مدرسة أجنبية)

حيث إنه تتركز الجاليات كثيرا في معظم المناطق لدينا والذي بسببه يحتاج أبناؤهم إلى مدارس متمكنة ، لذا تبرز أهمية إنشاء مدرسة أجنبية عالمية يستفيد منها أبناء أكثر من جالية ، كمدرسة هندية مثلا تركز على المقررات فيستفيد منا أبناء نفس الجالية وبعض المناطق المحيطة بها. بالإضافة إلى إمكانية الاستفادة في إنشاء روضة للطلاب العرب لتعلم اللغة الانجليزية لمدة سنتين قبل البدء في الدراسة النظامية.

(82) فكرة(حضانة المناسبات)

كثرة المناسبات الاجتماعية والتسويقية في مجتمعاتنا العربية تحتاج معها الأسرة مثل هذه الخدمة وذلك من خلال1- توفير خمس مربيات مؤهلات علميا 2-توفير مقر للحضانة بجانب قصور الأفراح و في المجمعات التجارية الكبرى لرعاية الأطفال أثناء الزواجات أو التسوق بواقع 100 ريال لكل ساعتين.3- توفير بعض الألعاب التي تلائم الأطفال من سن 1-3. 4- تحديد 20 طفلا في التجمع الواحد.

قد تصبح شركة مختصة في حضانة الاطفال

(83) فكرة (عمل سقالات وتأجيرها)

كل مبنى يشيد يحتاج إلى أدوات ترفعه،والنهضة العمرانية تجعلنا نفكر في استثمار ذلك النشاط. لذا فالسقالات التي يحتاج إليها العاملون تعتبر من الأشياء غير المتوافرة لكثير من شركات المقاولات الأمر الذي يجعل إنشاء شركة تتخصص في تأجير السقالات يعد أحد الفرص التجارية الرائعة التي ينتظرها مستقبل زاهر.خاصة لو ركزت على زيادة الأمن للعاملين أثناء التعامل مع مثل هذا النوع من السقالات.

(84) فكرة محل (زبادي بالعسل الصافي)

العسل مما حث على أهميته ديننا الإسلامي الحنيف ومن هنا فالفكرة تكمن 1- تجهيز محل خاص بوجبات الأطفال بالزبادي والعسل فقط.

قد تضيف على المحل بعض المشروبات المحلاة بالعسل ك زنجبيل بالعسل ، قرفة بالعسل لأهميتهما الطبية وغيرهما.

(85) فكرة (بائع،بائعة فساتين الأعراس)

بدون رأس مال

- الاتفاق مع المصممين على توفير الفساتين مقابل نسبة من القيمة.

- تصوير الفساتين فيديو وعرضها على الأسرة داخل المنزل.

- بيع الفساتين على الأسرة مقابل عمولة خدمة.

(86) فكرة (استثمار صالات المطارات)

المطارات يركن المرء فيها بالساعات ولذلك تكمن فرصة الاستثمار من

1- استئجار مساحات في صالات المطار في بعض الزوايا.
2- تهيئة مرافق للترفيه لمختلف الأعمار.
3- قد يتم الاستفادة بتجهيز أماكن للنوم من خلال الاستئجار بالساعة بمساحات 1.5*1.5 للفرد .
4- كما قد يتم الاستفادة بإنشاء صالات خاصة بالحاسب الآلي والانترنت.

ركات العالم يعتمد نجاحها على قوتها الإعلانية ،لذا تكمن أهمية فكرة اليوم وذلك من

1- إنشاء شركة مختصة بالاستشارات الإعلانية للمؤسسات الكبيرة.
2- توفير كادر مؤهل يقدم دراسات جدوى لكل خطة إعلانية.
3- رسم الخطة الإعلانية للشركات الكبيرة لمدة عام كامـ .
4- تبني الخطة المقترحة والإشراف عليها أثناء التنفيـ .
5- تقديم تقرير شهري يوضح آلية التنفيذ ونتائجه.

ملاحظة: قد تبدأ بصورة فردية من خلال المؤسسات الناشئة

(87) فكرة(تأجير الساعات اليدوية الفخمة)

وذلك من

1- فتح محل تأجير ساعات ماركات عالمية فخمة.
2- اشتراك 300 ريال لمدة خمس سنوات.
3- للعميل أحقية أن يبدل ساعة بقيمة 500 ريالا كل ستة أشهر مقابل 50 ريالا عند كل تبديل.

ملاحظة :تذكر أن العميل في نهاية السنة سيدفع 50 ريال في مقابل تبديل ساعة جديدة فخمة وهذا سيكون مغريا للعميل وضمانا لاستمراره معك.

(88) فكرة(شركات خدمات شحن العفش في المطارات)

إنشاء مؤسسة تستقبل المسافر في المطار أثناء المغادرة وتقوم بإنهاء كافة إجراءاته واستلام عفشه وتجهيزه وشحنه وكذلك استقباله في محطة وصوله وتسليمه كل ما يخصه من عفش وغيره .بالإضافة إلى تجهيز محلات استراحة له في كل من محطة المغادرة وكذلك الوصول.

(89) فكرة(استئجار شقق في الحرم في المواسم وتأجيرها)

والفكرة تكمن من خلال.

1- المرور في الموسم الأول لأخذ فكرة عن أسعار الشقق والغرف.
2- المرور في السنة الثانية في شهر صفر للبدء في عمليات الاستئجار بأسعار تضمن لك الربح على أن يكون العقد في الشهر الخامس الهجري.
3- البدء بمراسلة بعض الجهات الخارجية-قبل توقيع العقد- لتقديم عروضك التسويقية لمعرفة إمكانية التأجير لشركات الحج والعمرة .
4- تحديد زيادة 20% للأفراد .

(90) فكرة(عصير علاج الأمراض)

والفكرة تكمن في

1-فتح محل خاص بالعصائر الطبية.

2-تحديد ثلاثة أمراض شائعة في المجتمع كالضغط مثلا والسكر وهكذا

3-تقديم تعريف طبي من مختصين للأمراض السابقة وتقديم النصائح الطبية حيالها.

4- تقديم أنواع من العصيرات الطازجة الملائمة لكل نوع وفوائده والنصائح الطبية له.

إضافة: قد يقدم المحل بعض الوجبات الملائمة أيضا.

الفكرة غير مسبوقة ومجال النجاح فيها واسع.

(91) فكرة (الفندق المتحرك)
والفكرة عبارة عن

1- **شراء عشر سيارات ضخمة وتجهيز مؤخراتها بغرف نوم راقية مجهزة بكل مطلبات غرف فنادق الخمسة نجوم مع ودورات مياه متميزة**
2- **نشرها على الشواطئ متجاورة متقاربة أو قرب المطارات .**
3- **توفير حارس أمن بقرب السيارات.**
4- **إيجاد سيارة أخرى كمكتب استقبال ومتابعة.**
5- **التعامل بالتأجير كفنادق متحركة.**

ملاحظة: قد تقدم خدمات إضافية بتوفير أي متطلبات خارجية للعملاء مجانا.

(92) فكرة (بيع الحلويات والفطائر لمحلات الكوفي شوب والمقاهي)
1- إما أن تقوم بالإنتاج المباشر من خلال المنزل .
2- أو قد تتعاقد مع شركات الحلويات والمعجنات (حصريا) في مدينتك وبأسعار أقل من المعتاد لشراء كميات عالية منهم
3- تقوم بتسويقها وبيعها لمحلات الكوفي شوب كموزع رسمي لهم.
ملاحظة: أكثر فرصة للنجاح أن تتخصص في أحد أنواع الحلويات من اختيارك وتركيبتك.

(93) فكرة .. جديده جدا

ياجمـــآعه من المعروف ان افضـل نعناع ... نعناع المدينة

مايبغالها الا سيارة اللي تحمل ثلاجـه وتاخذ لك بـ 1000 ريال نعناع

وتروح تبيعه في القصيم او الرياض او الدمام

.. لاتبيع بس وزعه على المحلات

إذا الشكـه كامله تاخذها .. بريالــن .. والشكـه .. فيها 12 حزمــه

والحزمــه تنباع بريال

بيع الحزمتين بريال عشان يكسب راعي المحل وتخارجه

ريالين تطلع منه 6 يال ؟

الف ريال كم تطلع منها ؟؟؟؟؟

(94) انا رحت الدمام وجربت طعم السمك هناك .. مهو مزبوط ..

لان بحر الخليج مو عميق وكله مصانع وشركات عكس البحر الاحمر لو ياخذ سمك من ينبع ولا املج ويبيعه هناك والله مايجلـــس ..

(95) فكرة(التواصل مع الشركات السياحية الخارجية وتعريفهم بالبلد واستقبال الوفود وتنظيم برامج داخلية)

1- إنشاء شركة سياحية داخلية.
2-زيارة وزارة السياحة والتعرف على المناطق السياحية في البلد.
3-إضافة بعض الأماكن الرائعة الأخرى.
4- أخذ صور لأفضل المناظر السياحية.
5- التواصل مع الشركات الأجنبية وعرض مشروع التعاون معهم.
6- تبني بعض البرامج السياحية الترفيهية في المواسم الشتوية والصيفية ا.قد تكون البداية فردية بلا شركة.

(96) فكرة (عمل مؤسسة للعناية بالقيادات وتنمية مهاراتهم من 15 سنة إلى 18 سنة) وذلك من خلال
1- إنشاء أكاديمية تهتم فقط بإعداد القادة الناشئين.
2- تقديم دورات تدريبية لهم لمدة فصل دراسي كامل.
3- عمل رحلات خارجية لهم في الصيف لزيارة بعض قادة المؤسسات العالمية والاطلاع على القيادات العظمى.
4- تبني المتقدمين المبدعين منهم إعلاميا.
5- تسويقهم للشركات العالمية مقابل عوائد مادية مشتركة.

(97) (إنشاء موقع للترجمة أو فتح مكتب)

بلغت ترجمة الورقة الواحدة 40 ريالا،والفكرة تكمن من خلال

1- التنسيق مع مترجمين متعددي الجنسيات عن طريق الانترنت يقوم كل منهم بالترجمة مقابل 10 ريالات للورقة.
2- تخفيض السعر إلى 25 ريالا للورقة.
3- ترجمة الكتب الدراسية لطلاب اللغة الانجليزية وبيعها في المكتبات على مستوى الوطن العربي.
4- تعبئة نماذج التأشيرات باللغة الانجليزية للمسافرين للخارج.
5- قد يتجاوز الدخل اليومي 400 ريال.

(98) (مركز تقوية المعلومات) والفكرة
1-إنشاء مركز متخصص في تقوية المعلومات.
2-التركيز على المواد التي يعاني منها الطلاب كالرياضيات والانجليزي والفيزياء والكيمياء.
3-توفير متخصصين لمتابعة الطلاب في المدارس والتعرف على مستوياتهم ليشعر الطالب ووليه بالاهتمام.
4- تقديم استشارات للطلاب في اختبارات القدرات.
5- تقديم الخمات مقابل 500 ريال شهريا للطالب.
6- تقديم استشارات للطلاب في كيفية القبول في الجامعات ومساعدتهم في ذلك.

(99) (التنسيق مع معارض السيارات في اليابان وأمريكا وبيع سياراتهم داخليا) وذلك من خلال

1- زيارة كل من اليابان وأمريكا.
2- التعرف على معارض سيارات المستعمل.
3-عمل عقود شراكة على أن تبيع سياراتهم داخل بلدك وعربيا أيضا مقابل نسبة من الربح.
4- التعرف على سعر الجمارك حتى يتم حساب السعر الملائم.
5-إنشاء موقع الكتروني لتسويق تلك السيارات بعد تصويرها وعرض مميزاتها ومواصفاتها
6- بيع سيارة واحدة في الشهر قد يوفر لك 10 آلاف ريال

(100) فكرة (التخصص في توريد أحد موارد العصيرات لجميع البوفيهات)

كالتين مثلا فهو من أعظم الفواكه التي خلقها الله فائدة للبشر إلا أنها غير متوافرة بشكل لافت والفكرة هي

1- التنسيق مع أصحاب مزارع التين في البلد لاستيراد كميات كبيرة منهم.
2- التنسيق مع أصحاب البوفيهات محليا وخارجيا لتوفير فواكه التين لهم.
3- التخصص في هذه الفاكهة فقط.
4- بيع مائة كيلو يوميا لمائة بوفيه يعني 500 ريال يوميا دخل صاف.

(101) فكرة (وجبات الأعراس)

بدون رأس وذلك من خلال1- التخصص في وجبات الأعراس وقد تكون البداية من خلال المنزل لأعراس الأقارب.2- تحديد الوجبات على عدد الأفراد بحيث تخصص وجبة لكل فرد3- تخصص كل وجبة حسب الرغبات تجمع الدهنيات والخضروات والفواكه.4- تقديم الطلب للعدد 100 فما فوق.5- سعر الوجبة 30ريال في البداية.5- قد توفر في الليلة الواحدة أكثر من 2000 طبق لكثرة الزواجات.6- فائدة المشروع للطرفين لك ولصاحب المناسبة

(102) فكرة (مشروع دورات تدريبية الكترونية لكيفية تصميم المواقع الالكترونية)

وذلك من خلال التالي:

1- 10 متدربين من كل دولة فقط للبرنامج الواحد .
2- إعلان للدورات التدريبية عن طريق إحدى القنوات.
3- تنفيذ الدورة يوميا لمدة ساعة عن بعد.
4- الإعلان عن التكريم من خلال التعاون مع إحدى القنوات التلفزيونية.
5- منح شهادات معتمدة من أحد المراكز العالمية.
6- التعريف بالمتخرجين وتسجيل أسمائهم كقادرين على تصميم المواقع

(103) فكرة (طباخات المنازل) والفكرة تمكن من خلال

1- التخصص في استقدام الطباخين والطباخات الماهرين.
2- استقدام طباخين وطباخات يجيدون أكل مختلف الأمم كما يحترفون صناعة الحلويات
3- تأجيرهم في المناسبات أو المنازل بالشهر أو الأسبوع أو اليوم.
4- استثمارهم في تقديم دورات تدريبية في فن الطبخ على مستوى البلد.
5- قد تستثمرهم في تأليف كتب الطبخ وبعض البرامج التلفزيونية.

(104) فكرة (إنشاء ورشة لشراء السيارة المستعملة والمنهكة وإعادة طلائها وتجديد كفراتها) والفكرة تبدأ من خلال

1- إنشاء ورشة متخصصة في تجديد السيارات القديمة وإعادة بيعها.
2- التعاون مع أحد المعارض في البداية بتجديد السيارات القديمة التي لديه مجانا حتى يتم البيع فتأخذ أتعاب الصيانة ونسبة الربح.
3- بعد أن تكون رأس مال تبدأ بالشراء مباشرة للسيارات المستعملة وتجديدها.
4- فقط اجعل ورشتك للتجديد حتى تشتهر بهذا المجال.

(105) فكرة (إنشاء شركة تعاقدات أكاديمية)

للجامعات والمعاهد ، بحيث تقوم بـ

1- جمع السير الذاتية لعدد من الأكاديميين في جميع التخصصات.
2- متابعة الأكاديميين مهنيا وأكاديميا.
3- عمل مقابلات قبل التعاقد وبعده.
4- ترشيح الملائم منهم ومتابعته.

5- تقديم ملفات عنهم للجامعات العربية لمن يرغب في التعاقد معهم. وذلك مقابل بدل خدمة من لجامعات بالإضافة إلى مبلغ شهري من الدكتور قدره 600 ريال.

(106) مشروع (السيراميك التعليمي)

فقد أصبح انتشار السيراميك في المنازل بشكل مبالغ فيه ، بل معظم المدارس تهتم بتجديده بين فترة وأخرى ، والفكرة هي أن تصبح تشكيلات السيراميك في المنازل عبارة عن طرق تعليمية تهتم بالقراءة أو عبارة عن معادلات علمية تشرح الرياضيات والفيزياء أو أي مادة علمية كمفردات للغة الانجليزية وهكذا ،ويمكن صناعة السيراميك حسب رغبة العميل وحسب المرحلة الدراسية التي عليها الأبناء.

(107) فكرة(شركة تصميم وإنشاء الملاهي المنزلية)

1- إنشاء مؤسسة أو قد تقوم بها بصورة فردية كمرحلة أولى بدون شركة مهمتها تصميم الملاهي المنزلية.
2- الاتفاق مع بعض المهندسين لرسم التصور لحديقة المنزل حسب المساحات المتوفرة.
3- الاتفاق مع شركات صناعة ألألعاب الترفيهية للتحكم في حجم اللعبة بناء على المساحات المطلوبة.
4- العمل من خلال الكاش أوالتقسيط بإضافة بعض النسب.
5- تجهيز مسوقين لك في كل مدينة مقابل نسبة من المبيع

(108) فكرة (مغسلة السيارات المتنقلة) وذلك من خلال

1- تجهيز سيارة متنقلة تحوي كل أدوات مغاسل السيارات بالإضافة إلى شافط للماء.
2- ستقوم بتقديم الخدمة للمنازل بشرط أن يتوفر لك خمسة عملاء في الحارة الواحدة
3- وفي المساء تتجه لأماكن التجمعات.
4- يتم غسل السيارات مرة كل أسبوعين
5- قد تصل ل300 عميل في الشهر بعد الستة الأشهر الأولى .
6- بعد السنة الأولى ربما ملكت أكثر من سيارة لتصبح شركة متنقلة.

(109) فكرة (التنسيق مع شركات الحج للبرامج التوعوية والتدريبية)

في فترة الحج يصبح هناك وقتا طويلا فيه الفراغ مملا على الحجاج والفكرة تكمن من خلال.

1- إنشاء مؤسسة تهتم بتنظيم البرامج لشركات الحج والعمرة.
2- تتنوع البرامج من خلال برامج توعوية وبرامج تدريب وبرامج تثقيفية ترفيهية ملتزمة.

3- محاولة التعاقد مع 20 شركة حج.
4- ستكون البداية فيها بعض الصعوبات ولكنها لاحقا ستكون من أهم نقاط الترويج لشركات الحج.

(110) فكرة(رعاية المبتعثين سكنيا) وذلك من خلال

1- إنشاء شركة تقوم بإيجار منازل في دول الابتعاث.
2- وتقوم بإيجارها بالتقسيط المريح للمبتعث.
3- توفير مدرسيين خصوصيين في بعض المباني المستأجرة حسب رغبة العميل في دول اللغات الأجنبية.
4- قد تكون هناك اتفاقات مع جهات الابتعاث لأن تقوم هي بالإيجار لا الطالب.

(111) فكرة(إنشاء موقع للدروس الخصوصية عن بعد) وذلك من خلال

1- تدشين موقع الكتروني للقيام بالدروس الخصوصية.
2- تكون الدروس الخصوصية عامة للجميع وقسم خاص معلم وطالب فقط عبر المقابلة الشخصية -أون لاين- .
3- تقديم اختبارات أسبوعية وشهرية وطريقة حلها بعد كل اختبار.
4- تقديم دروس لكيفية التعامل مع اختبارات القدرات وقياس مستوى الطالب.
مقابل اشتراك شهري 50 ريال للعام.ومائتين ريال للخاص.

(112) فكرة (متابعة القروض وإنجازها)

والفكرة لا تحتاج لرأس مال وهي كالتالي :

1- إعلان في إحدى الصحف اليومية بمبلغ 250 ريال فقط فيه رقم جوالك.
2- تكون صيغة الإعلان بالاستعداد لمتابعة القروض الصناعية وقروض تنمية الموارد البشرية للمواطنين وإنجازها.
3- يتم العمل مقابل نسبة 10% من القرض.علما بأن بعض القروض قد تفوق أربعة ملايين ريال.
4- قد تستعين في البداية بمعقبين آخرين مقابل نسبة من نصيبك حتى تتقنها أكثر.

(113) فكرة (استيراد حاجب الرنين الهاتفي وتسويقها للمساجد)

تعاني المساجد من رنين الهواتف المحمولة أثناء الصلاة ، والفكرة هي المبادرة باستيراد حاجب الرنين الهاتفي والذي لا يوجد حتى الآن في السعودية وتسويقه وبيعه على المساجد

والتي يزيد أعدادها عن مئات الآلاف في البلد المسلم الواحد، كما قد يتم تسويقها لمقرات الاجتماعات والقاعات التدريبية .

(114) فكرة(إنشاء شركة متخصصة ببيع ماء زمزم حقيقي)

ماء زمزم أحد المصادر التي يرغب الناس في اقتنائه ولكن يمنعهم من ذلك ضعف الثقة في الذين يقومون ببيعه ، والفكرة هي إنشاء شركة متخصصة في بيعه موثقة رسميا تقوم بمهمة التوزيع على مختلف العالم الإسلامي وقد يكون مقروءا عليه.

(115) فكرة (رعاية المؤسسات الصغيرة)

المؤسسات الصغيرة تعاني من تعثر الكثير منها في المجال التجاري لعدم وجود الخبرة الكافية بالإضافة لعدم إدراك خصائص السوق التنافسي ، وفكرة اليوم تكمن من خلال

1- **إنشاء شركة مهمتها رعاية المؤسسات الصغيرة فقط.**
2- **استقدام فئات مدربة ومتمكنة بشهادات عليا لتقديم الاستشارات ودراسات الجدوى لضمان اختيار المؤسسات المهيأة للنجاح لتبنيها**
3- **تقديم الخطط التي تسهم في نجاح تلك المؤسسات مقابل مبالغ خدمات.**
4- **رعاية المؤسسة ومتابعة خطواتها مقابل نسبة من العائد السنوي للمؤسسة.**

(116) (وكالة مشروع البيوت الصينية)

الآن بدأت تغزو الأسواق البيوت الصينية والتي تستغرق من أسبوعين إلى شهر ويصبح البيت جاهزا حسب الأدوار والغرف التي يرغب العميل وقد يكلف 150 ألف ريال فقط، وهي بيوت عملية على الطراز السعودي ، والفرصة تكمن في أن تصبح وكيلا حصريا في المنطقة التي تعيش،وقد تبدأ معهم كمسوق حتى تثبت جديتك لديهم لتحصل على التوكيل الحصري،أو قد تبدأ في بناء مثل هذه البيوت وتأجيرها عند توفر السيولة

(117) فكرة (دورات رياضية تطويرية في أوروبا)

كرة القدم من أشهر الرياضات وأكثرها دخلا،والفكرة هي

1- **التنسيق مع فرق عالمية أوربية كبرى كمانشستر لتقديم دورات تدريبية محترفة من 12- 15سنة.**
2- **استقطاب مجموعة من اللاعبين المتميزين عن طريق الإعلانات والمسابقات.**
3- **ابتعاثهم لمدة ثلاثة أشهر لثلاث سنوات متتالية .**

4- رضهم على الأندية السعودية والخليجية لإبرام عقود احتراف معهم مقابل 50% من أول عقد للاعب و10% في الثاني والثالث.

(118) رة(تصنيع قبعات من الخسف الخالص بألوان الأندية وبيعها للمشجعين أثناء المباريات)الجماهير الرياضية إحدى الفرص الاستثمارية الرائعة فالحضور يتجاوز الملايين العام الواحد،والفكرة تكمن م تجهيز قبعات بألوان مختلفة تتلاءم مع جميع ألوان الأندية والمنتخبات العربية وتكون من الخسف الخالص،وقد تبدأ بصورة فردية من خلال تجهيز مائة قبعة في البداية وتسويقها أثناء إحدى المباريات القوية. وستلاحظ مدى نجاح الفكرة

(119) فكرة (البلايستيشن المتحرك) وذلك من

1- تجهيز سيارة متوسطة الحجم(قلاب صغير) بستة تلفزيونات 21 بوصة مع أجهزة بلايستيشن.
2- استهداف أماكن التجمعات الشبابية والمهرجانات الرياضية والشواطئ.
3- بالإضافة إلى تخصيص وقت لتنظيم دوري كرة القدم بلايستيشن بحيث يمثل كل جهاز مجموعة كمجموعة (أ) ومجموعة (ب) وهكذا. قد تستفيد من السيارة أيضا في بيع المرطبات والآيس كريم وغيرها.

(120) فكرة(موقع الكتروني خاص بالشقق المفروشة في المناطق السياحية أو الدينية)

1- تصميم موقع الكتروني مختص بعرض الشقق.
2- الاتفاق مع أصحاب الشقق المفروشة على توفير عملاء لهم مقابل نسبة عمولة.مع تخفيض السعر لعميلك.
3- تصوير كل شقة بعدد الغرف والنظام الداخلي لها وفي أي شارع والخدمات المتاحة حولها وعرضها على الموقع.
4- تحديد صفحة للسعر الذي يرغبه العميل والشقق المتوافقة مع ذلك السعر.
5- توفير مستقبلي اتصالات متميز

(121) فكرة(شركة ترميم المنازل وإعادة هيكلتها)

1- إنشاء مؤسسة تهتم فقط بترميم المنازل.
2- استقدام خبراء معماريين وخبراء ديكور لتغيير الشكل الداخلي للمنزل وإضفاء بعض المرافق الجميلة عليه
3- تقديم أربعة تصورات(بالكمبيوتر) لكل منزل ليتم اختيار أحدها.

4- تجهيز مقرات لاستقبال أصحاب المنزل حتى يتم تجهيز منزلهم من خلال المبلغ الإجمالي في حالة رغبتهم في ذلك.5- تصوير المنزل قبل وبعد الترميم ونشره في الصحف المحلية للدعاية

(122) فكرة (دوري خاص بطلاب الجامعات)

بحيث تشارك عشرة فرق من كل جامعة ، على أن يتم تشكيل الفرق من قبل الطلاب أنفسهم.ثم تقدم تصفيات على مستوى الدولة على أن يكون دور الأربعة والنهائي في العاصمة. كل فريق يشارك بمبلغ 3000 ثلاثة آلاف ريال. بالإضافة إلى الاستثمار في الإعلانات. وفي حالة تعاقد أي لاعب من الفرق المشاركة مع أي ناد يحصل المنظمون على 25% من قيمة العقد . مع دعوة كشافي الأندية للحضور

(123) فكرة(جريدة إعلانية طبية مجانية)

والفكرة هو إنشاء جريدة تختص بالإعلان الطبي فقط، مستشفيات ، عيادات .إعلانات في الشأن الطبي فقط فقد انتشرت المؤسسات والشركات الطبية بشكل لافت وهي بالفعل تحتاج لوسيلة إعلانية متخصصة . وتوزع مجانا للمجتمع على أن يكون الدخل من خلال الإعلانات التجارية الطبية .

(124)خدمة (ميكانيكا السيارات)

هذه الخدمة ستكون جديدة لو عملت بشكل آخر،بحيث لا يذهب صاحب السيارة بسيارته بل عليه أن يتصل بك فقط وأنت من يأخذ السيارة أو أحد موظفيك ثم تقدم الخدمات اللازمة لها.وقد تكون بدايتك عبارة عن إيجاد ميكانيكي وكهربائي متميزين ليقوما بالمهمة بدلا عنك وماعليك إلا إيصال السيارات ومتابعتها وتسليمها لأصاحبها،مقابل عمولة في البداية من صاحب الورشة حتى تفتح ورشتك الخاصة وصاحب السيارة نظير خدمته

(125)فكرة (التنسيق مع معاهد اللغة الانجليزية وإرسال الطلاب العرب للدراسة) وما تحتاج إليه هو فقط

1- متابعة معاهد تعليم اللغة الإنجليزية في الانترنت ومحاولة عمل عقود تسويق لهم
2- التسويق للبرنامج لطلاب الجامعات السعودية عن طريق البروشورات مع وضع سعر كل برنامج.
3- البدء في إرسال طلاب لتعلم اللغة الإنجليزية في الصيف مقابل نسبة تسويق.

معاهد مقترحة 1- BEET ******** Centre

College ****** Richard -2**

(126) رة(مطعم الجاليات)

التجمع العماليفي مكان ما يعد فرصة استثمارية متنوعة ، والفرصة الأكبر تكمن في فتح مطعم خاص بالجاليات لجنسية من الجنسيات المنتشرة في البلد أو مطعم عبارة عن مجموعة أقسام كل قسم خاص بجالية، كقسم المأكولات الهندية ، وقسم المأكولات الفلبينية ، وثالث خاص بالمأكولات الباكستانية.فتحتاج لطاقم من العمال واحد بينما تحتاج فقط إلى التنوع في الطباخين . كما تحتاج أن ينفرد كل قسم بديكور مستقل .

(127) فكرة (مطعم الاثنين فقط)

وهو مطعم كل طاولاته تشمل مقعدين فقط. زوج وزوجة. هدفه تنمية روح الحميمية بين الزوجين.+ كما يقدم المطعم أثناء وجود الزوجين مجلات مجانية تعنى بأسرار العلاقات الزوجية وطريقة تناميها. بالإضافة إلى تقديم هدية لهما بعد تناول وجبة العشاء.يراعى لو كان المطعم يحمل معنى الرومانسية ، وتكون أسعاره في متناول الغالبية .

(128) رة(إنشاء شركة مختصة بتصميم وتصنيع الأحذية الطبية من الخسف الخالص)

والفكرة هي

1- إنشاء شركة لتصنيع الأحذية تعتمد على الخسف الطبيعي أو الاتفاق مع أحد المصانع الخارجية لتوفير التصنيع في المرحلة الأولى.
2- توفير مصممين لأشكال المطلوبة
3- توفير فرصة التفصيل الخاص
4- الاستعانة بكوادر طبية أو أحدى الشركات الطبية تضمن جودتها طبيا.
5- البدء بأسعار منخفضة ثم رفعها لمدة ثلاث سنوات بنسبة 20% في السنة.

(129) فكرة (التنسيق بين المزارع وشركات التوزيع الزراعي)

وبداية لا تحتاج لسيولة.والفكرة هي

1- أن تطلب من أصحاب المزارع الخاصة توفير مائة ألف كيلو من المانجو والتيو وتحديد السعر الملائم والنوعية.
2- تتفق معهم على سعر تقريبي على أن تعود لهم بعد شهر لتجهيز العقد.
3- المرور على شركات التوزيع وتقديم فكرة توفير طلباتهم من الفوا ه.

4- التعرف على أسعارهم المحتملة حتى تبدأ أنت بالتفاوض على سعر الشراء مـ المزارع.

(130) فكرة (التنسيق بين المزارع وشركات التوزيع الزراعي)

وبداية لا تحتاج لسيولة.والفكرة هي

1- أن تطلب من أصحاب المزارع الخاصة توفير مائة ألف كيلو من المانجو والتـ وتحديد السعر الملائم والنوعية.
2- تتفق معهم على سعر تقريبي على أن تعود لهم بعد شهر لتجهيز العقد.
3- المرور على شركات التوزيع وتقديم فكرة توفير طلباتهم من الفوا ه.
4- التعرف على أسعارهم المحتملة حتى تبدأ أنت بالتفاوض على سعر الشراء مـ المزارع.

(131) فكرة (حضانة الأطفال في الأسواق)

وذلك من

1- استئجار مقر في الأسواق الفخمة مهمته رعاية الأطفال من عمر 2- 10 سنوات أثناء تسوق والديهم.
2- تجهيز المحل بألعاب متنوعة ملائمة لكل الأعمار.
3- إحضار متخصصات مؤهلات في رعاية الأطفال.
4- تقديم وجبات خفيفة للأطفال.
5- يكون الحجز بمبلغ 20 ريال فقط في الساعة في المرحلة الأولى لكسب الثقة.
6- عشرين طفل في الساعة ب 400 ريال.
7- قد تبدأ بمقر واحد فقط لتصبح شركة مستقبلا.

(132)فكرة (موقع الكتروني خاص ببيع الكتب)

العبيكان،جريـ ومكتبات عديدة على المستوى العربي والفكر هي

1- الاتفاق مع أعرق مكتبات العالم العربي للتسويق الحصري لهم.
2- أخذ نسبة 25% من كل كتاب مباع.
3- تصميم موقع عالمي يهتم بحصر الكتب الموجودة في العالم العربي وتوفيرها للبيع.
4- عمل خدمة توصيل الكتاب لمقر الإقامة بمقابل ومجانا لو تجاوز السعر 500 ريال.
5- بالإضافة للاستفادة من الموقع في إعلانات الشركات أيضا.

(133) فكرة (قناة تلفزيونية متخصصة ببيع السيارات المستعملة)

والفكرة هي

1- التخصص في تسويق بيع السيارات المستعملة فقط.
2- إنشاء قناة تلفزيونية متخصصة في الإعلان عن السيارات المستعملة.
3- استقدام مثمنين محترفين للسيارات بناء على وضعها الحقيقي لكسب ثقة العملاء.
4- الإعلان لراغبي البيع مجانا مقابل نسبة 10% من قيمة المبيع.
5- في حالة عدم وجود عملاء للمركبة المعلن عنها يدفع 1000 ريال لإعلان لمدة شهر.

(134) ره (تأجير دراجات الهوائيه ابو 3 تواير و4 تواير داخل الحدائق)الفكره مربحه اكثر مما تتخيلو
ايجار الدراجه في الساعه 50 ريال
حسابيا الساعه 50*10=500 ريال
لنقول اتأجرة في اليوم 3 ساعات يومياً 50 *10 =500 500 * 3 ساعات =1500 يومياً
في الشهر 30*1500 =45000 - رواتب العمال
المطلوب
1- تصريح من البلديه 2 -عدد 10دراجات 5 ابو 3 تواير تحمل 3 اشخاص و5 ابو 4 توا تحمل 4
3- عدد 3عمال منهم محاسب ومنهم المكنيه
ملحوظة / بأمكانك بعد تسوي هذا المشروع علي الكرنيش وبأنواع الدراجات الهوائيه بس خذ بطاقت المستأجر عشان يرد الدراجه والدخل هني اضعاف مضاعفه

(135) الفكره الثانيه ((تأجير سكوترات على البحر))
الساعه 150 ريال والحسابه بتحسب
المطلوب
1 - تصريح من الجهه المختصة
2 - عدد 2 عمال
3 - عدد السكوترات انته تحدد على حسب امكانياتك بس كل مازادو كل ما الربح زاد
وبأمكانك في البدايه تشتري مستعمل بس نظيف + سترة النجاة من الغرق على كل اسكوتر

وترددت كثيرا في طرحها لعلمي أن المنتقدين دائما أكثر من المتفهمين .

الخاتمة :

وفي النهاية لا نملك الا ان نقول اننا قد عرضنا رأيينا لمجموعة أفكار مشاريع من خلال افكارنا ودراستنا ومنها من خلال التجميع والبحوث للإفا دة.

يمكنك الان تحميل مشاريع صغيرة ناجحة مفصلة **لأكثر من 55 فكرة مشروع مع دراسة جدوى مفصلة لكل مشر وع.**

امنياتنا لكم بالتوفيق والتطبيق الفعلي لما قراته لضمان الاستفادة العملية منه .

فن المال